

バイヤー招聘型研修事業

11月15日^火
開催

参加事業者募集

申込締切

9月30日^金

バイヤーの生の声を聞くチャンス!

本プログラムは、首都圏および関西圏の流通関係者のバイヤーを三重県内食品事業者の製造現場へ招待し、バイヤーから直接、自社商品の評価を受けられる研修事業です。

事前に流通アドバイザーが、貴社商品の「売れるポイント」を個別にアドバイスしますので、自社商品の強みが発見でき、効果的な営業活動が期待できます。この機会にぜひご活用ください。



個別指導プログラム内容

現場の見せ方

FCPシート添削

パッケージ / ラベル確認

原価管理 / 価格設定

原材料(食品添加物)

PRツール・
商談テクニック

本プログラムのスケジュール

参加申込期限

9月30日^金

流通アドバイザー
による個別指導
(現地指導)

10月初旬

バイヤーツアー

11月15日^火

事後相談

12月中旬

参加費 無料

募集対象 対象者：県内に本拠地・生産拠点を置く食関連事業者等
対象商品：県内で生産・製造加工している食料品等

参加条件

- 三重県産農林水産物を主原料とする出展商材の「FCP展示会・商談会シート」(第3.1版)または準ずる資料の提出
- 三重県が行う参加事業者アンケートへ協力すること
- 食品関連法等を遵守している製品であること
- 応募者多数の場合、事務局にて裏面申込書内容をもとに、品目バランス、過去の出展歴などを考慮して参加事業者を選考いたします。そのため、お申込みいただいても参加できない場合がございますことを予めご了承ください

主催 三重県

お申し込み・
お問い合わせ

バイヤー招聘型研修事業事務局 担当：佐東・鈴木・韓
TEL:03-6256-8329 E-mail: info@mienosyoku.com

※本支援事業は(株)Makicomが三重県から受託し運営しております。